

Marketing Manager / Marketing Assistant

A Marketing Manager to expand our business that will work through the sales cycle and process for each new account and provide superior customer service to our accounts. You must like to meet new people!

Responsibilities:

- Prospect for leads - Increase exposure of company and explore new opportunities through different channels like SEO, ecommerce platform, exhibitions and partners
- Qualify the prospect - Set up appointments and make presentations with potential customers; manage customer inquiries by providing prompt and accurate reply regarding product information, price quotation, technical capabilities and installations etc.
- Close the sale - Manage quotations and orders from customers by coordinating progress of internal departments; reporting new updates or challenges to customer throughout installations and training;
- Cross-sell and ask for referrals – Maintain good relationships with existing clients to answer inquiries, cross/up-sell complimentary products, capture opportunities from their growth and expansion, and to get referrals
- Evaluate the effectiveness of each marketing channel and provide improvement suggestions
- Candidate with less experience will be considered as marketing assistant

What is expected of you?

- Good sales hunter with solid successful experience working in a sales role
- Strong interpersonal and communication skills
- Self-motivated, ready to deliver and able to achieve goals
- Can manage, maintain and grow a target client base
- Hard work ethic and are eager to learn
- Organized and thorough when completing tasks and overseeing projects
- Can work independently but also as a good team player
- Desire to work for a software company and ability to understand and convey technical concepts
- Strong business acumen, judgment, creativity and problem-solving skills
- Possess a “can-do” attitude
- Good command in Cantonese and English
- Good F&B and domain knowledge will be an advantage

What is offered to you?

- Flexible working environment
- Attractive bonus structure

If you are interested in joining our team, please send your resume to info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023

Sales Manager

A Sales Manager to expand our business that will work through the sales cycle and process for each new account and provide superior customer service to our accounts. You must like to meet new people!

Responsibilities:

- Maximize all opportunities to achieve individual sales target
- Close the sale - Manage quotations and orders from customers by coordinating progress of internal departments
- Reporting new updates or challenges to customer throughout installations and training
- Continuously demonstrate product knowledge to enhance sales
- Build and maintain long-term relationships with customers and business partners
- Keep abreast of market situations and promotional activities

What is expected of you?

- Strong interpersonal and communication skills
- Self-motivated, ready to deliver and able to achieve goals
- Can manage, maintain and grow a target client base
- Hard work ethic and are eager to learn
- Can work independently but also as a good team player
- Desire to work for a software company and ability to understand and convey technical concepts
- Possess a “can-do” attitude
- Good command in Cantonese and English

What is offered to you?

- Flexible working environment
- Attractive bonus structure
- Leading SaaS solutions (POS + ODO + CRM)

If you are interested in joining our team, please send your resume to info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023

Project Manager (Tech-related Products)

Responsibilities:

- Act as person-in-charge to ensure successful achievement of project milestone on schedule and customer satisfaction;
- Liaise with the external and internal stakeholders and prepare relevant reports, materials and plans;
- Prepare and deliver the presentations to senior management and progress trackers;
- Facilitates regular internal meetings to discuss issues, share knowledge, share achievements, provide training and direction;
- Identify, engage and manage resources effectively and efficiently to ensure budget and project plan objectives are met.

Requirements:

- Bachelor degree or above in IT/Computer Science or other related field of discipline is highly preferred;
- At least 3 years of experience in IT industry; Experience in food technology is a definite advantage;
- Ability to work effectively under pressure and with excellent coordination, communication and presentation skills;
- Proficiency in English and Cantonese is a must, fluent in mandarin is highly preferred;
- Candidates with less experience will be considered as IT Project Assistant.

Work location: Malaysia

If you are interested in joining our team, please send your resume to info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023

Pengurus Jualan

Seorang Pengurus Jualan untuk mengembangkan perniagaan kami melalui kitaran dan proses jualan untuk setiap akaun baru dan memberikan perkhidmatan pelanggan yang unggul kepada akaun kami. Anda mesti suka bertemu orang baru!

Tanggungjawab:

- I Memaksimumkan peluang untuk mencapai sasaran jualan individu
- I Menutupkan jualan - Menguruskan sebut harga dan pesanan daripada pelanggan dengan menyelaras kemajuan bahagian dalaman
- I Melaporkan kemas kini baru atau cabaran kepada pelanggan dalam tempoh pemasangan dan latihan
- I Sentiasa menunjukkan pengetahuan produk untuk meningkatkan jualan
- I Membina dan mengekalkan hubungan jangka panjang dengan pelanggan dan rakan perniagaan
- I Sentiasa peka terhadap situasi pasaran dan aktiviti promosi

Apakah yang diharapkan daripada anda?

- I Kemahiran interpersonal dan komunikasi yang cemerlang
- I Bermotivasi diri, bersedia untuk menyumbangkan dan mampu mencapai matlamat
- I Dapat mengurus, mengekalkan dan membangunkan asas pelanggan sasaran
- I Etika kerja yang tinggi dan bersemangat untuk belajar
- I Dapat bekerja secara berdikari, tetapi juga sebagai pemain pasukan baik pada masa yang sama
- I Keinginan untuk bekerja di syarikat perisian dan kemampuan untuk memahami serta menyampaikan konsep teknikal
- I Mempunyai sikap "boleh buat"
- I Fasih dalam bahasa Kantonis dan Inggeris

Apakah yang akan ditawarkan kepada anda?

- I Persekitaran kerja yang fleksibel
- I Struktur bonus yang menarik
- I Penyelesaian SaaS terkemuka (POS + ODO + CRM)

Jika anda berminat untuk menyertai pasukan kami, sila hantar resume anda ke info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023

Pengurus Produk (Produk Berkaitan Teknologi)

Tanggungjawab:

- I Bertindak sebagai orang yang bertanggungjawab untuk memastikan projek berjaya mencapai batu loncatan atas jadual ditentukan dan kepuasan pelanggan;
- I Berhubung dengan pihak berkepentingan luar dan dalam serta menyediakan laporan, bahan dan pelan yang berkaitan;
- I Menyediakan dan menyampaikan pembentangan kepada pengurusan atasan dan pengesanan kemajuan;
- I Memudahkan mesyuarat dalaman secara berkala untuk membincangkan isu, berkongsi pengetahuan, pencapaian serta memberikan latihan dan arahan;
- I Mengenalpasti, melibatkan dan mengurus sumber secara berkesan dan efisien untuk memastikan bajet dan objektif pelan projek tercapai.

Keperluan:

- I Ijazah sarjana muda atau lebih tinggi dalam IT/Sains Komputer atau bidang disiplin berkaitan akan diutamakan;
- I Sekurang-kurangnya 3 tahun pengalaman dalam industri IT; Pengalaman dalam teknologi makanan adalah kelebihan yang nyata;
- I Kebolehan untuk bekerja dengan berkesan di bawah tekanan dan mempunyai kemahiran penyelarasan, komunikasi dan pembentangan yang cemerlang;
- I Kemahiran dalam Bahasa Inggeris dan Kantonis adalah wajib, fasih dalam bahasa Mandarin amat diutamakan;
- I Calon dengan kurang pengalaman akan dipertimbangkan sebagai Pembantu Projek IT.

Lokasi kerja: Malaysia

Jika anda berminat untuk menyertai pasukan kami, sila hantar resume anda ke info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023

Pengurus Pemasaran / Pembantu Pemasaran

Sebagai Pengurus Pemasaran untuk mempekenalkan perniagaan melalui kitaran dan proses jualan untuk setiap akaun baru serta membekalkan perkhidmatan pelanggan yang unggul kepada akaun kami. Anda mesti suka bertemu orang baru!

Tanggungjawab:

- I Mencari petunjuk - Meningkatkan pendedahan syarikat dan meneroka peluang baru melalui pelbagai saluran seperti SEO, platform e-dagang, pameran dan rakan kongsi
- I Menilai prospek - Mengatur janji temu dan membuat pembentangan dengan pelanggan berpotensi; mengurus pertanyaan pelanggan dengan menjawab mengenai maklumat produk, sebut harga, kemampuan teknikal dan pemasangan dan lain-lain secara cepat dan tepat .
- I Menutup jualan - Mengurus sebut harga dan pesanan daripada pelanggan dengan menyelaraskan kemajuan bahagian dalaman; melaporkan kemas kini atau cabaran baru kepada pelanggan semasa pemasangan dan latihan;
- I Jualan silang dan meminta rujukan – Menjalin hubungan baik dengan pelanggan sedia ada untuk menjawab pertanyaan, menjual silang/menjual produk pelengkap, menangkap peluang daripada pertumbuhan dan pengembangan mereka untuk mendapatkan rujukan
- I Menilai keberkesanan setiap saluran pemasaran dan memberikan cadangan penambahbaikan/peningkatan
- I Calon yang kurang pengalaman akan dipertimbangkan sebagai pembantu pemasaran

Apakah yang diharapkan daripada anda?

- I Pemburu jualan yang baik dengan pengalaman berjaya dalam peranan jualan
- I Kemahiran interpersonal dan komunikasi yang baik
- I Bermotivasi diri, bersedia untuk menyumbangkan dan mampu mencapai matlamat
- I Boleh mengurus, mengekalkan dan mengembangkan asas pelanggan sasaran
- I Etika kerja yang lasak dan bersemangat untuk belajar
- I Teratur dan teliti dalam penyelesaian tugas dan pengawasan projek
- I Berkerja secara berdikari ,juga sebagai pemain pasukan yang baik
- I Keinginan untuk bekerja di syarikat perisian dan keupayaan untuk memahami serta menyampaikan konsep teknikal
- I Ketajaman perniagaan, pertimbangan, kreativiti dan kemahiran penyelesaian masalah yang baik
- I Mempunyai sikap "boleh buat"
- I Penguasaan baik dalam bahasa Kantonis dan Inggeris
- I Pengetahuan baik dalam F&B dan domain akan menjadi kelebihan

Apakah yang ditawarkan kepada anda?

- I Persekitaran kerja yang fleksibel
- I Struktur bonus yang menarik

Jika anda berminat untuk menyertai pasukan kami, sila hantar resume anda ke info@everyware.com.hk

Posting Date: 15/4/2023